



**ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា
ជាតិ សាសនា ព្រះមហាក្សត្រ**

**ពាក្យស្នើសុំផ្គត់ផ្គង់ប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យា
PROPOSAL SYSTEM SUPPLIES**

អាស័យដ្ឋាន៖ អគារលេខ ៣៣៤ ផ្លូវ ២១៧ (ផ្លូវចំការដូង), សង្កាត់ដង្កោ,
ខណ្ឌដង្កោ រាជធានីភ្នំពេញ.

<https://www.netsolution.online>

លេខរៀង: NSO-2022-000001

ពីក្រុមហ៊ុន: អ៊ិន អេស អូ តិចណូឡូជី

ទូរស័ព្ទលេខ: (+855) 089333 773 / 081 333 773

អាសយដ្ឋាន: ផ្លូវ២១៧(ចំការដូង) សង្កាត់ដង្កោ ខណ្ឌដង្កោ រាជធានីភ្នំពេញ

ក. សេចក្តីផ្តើម / OVERVIEW

អេស អេស អូ តិចណូឡូជី ក.ម NSO Technology ជាក្រុមហ៊ុនឯកទេស បង្កើតប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យាគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការក្រុមហ៊ុន (Operation Management System) រចនាគេហទំព័រ (Website) និង Mobile APP លើអនឡាញ។ NSO មានបទពិសោធន៍ក្នុងការផ្តល់ប្រឹក្សាយោបល់ នូវសេវាកម្មជាច្រើនរួមមានការបង្កើតកម្មវិធី ៖

- ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុនអភិវឌ្ឍន៍អចលនទ្រព្យ (គម្រោងដីឡូត៍ បរិវេណ ផ្ទះវីឡា ខុនដូ)
- ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់អចលនទ្រព្យ(គម្រោងដីឡូត៍ បរិវេណ ផ្ទះវីឡា ខុនដូ)
- ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងទីភ្នាក់ងារទិញ លក់ ជួល អចលនទ្រព្យ
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុនដឹកជញ្ជូនកញ្ចប់ឥវ៉ាន់ក្នុងស្រុក និងក្រៅស្រុក
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុន នាំចូល និងចែកចាយផលិតផលគ្រឿងសំអាង អាហារបំប៉ន គ្រប់ប្រភេទ
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុនទេសចរណ៍គ្រប់ប្រភេទ
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រងគ្លីនិក និង ឱសថស្ថានគ្រប់ប្រភេទ
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ សាលារៀនគ្រប់កំរិត (សិស្ស អណាព្យាបាល គ្រូបង្រៀន ថ្នាក់រៀន)
- រព័ន្ធគ្រប់គ្រង ហាងការបៀននិងភោជនីយដ្ឋាន ផ្សារទំនើប ម៉ាត ហាងលក់ទំនិញគ្រប់ប្រភេទ(POS)
- ម្មវិធីលើទូរសព្ទដៃរៀនតាមអនឡាញ (Mobile APP Learn Online)
- ម្មវិធីលើទូរសព្ទដៃទិញលក់ទំនិញ Mobile APP E-Commerce
- ម្មវិធីលើទូរសព្ទដៃសម្រាប់ផ្នែកដឹកជញ្ជូន Mobile APP Delivery
- ម្មវិធីលើទូរសព្ទដៃដោយទាញ ឬភ្ជាប់ជាមួយគេហទំព័រ APP Builder (Website)

ក្រុមការងារធ្វើការដោយក្តីស្រឡាញ់ ផ្ដោតទៅលើផលប្រយោជន៍រួម ទាំងម្ចាស់ភាគហ៊ុន ក្រុមប្រឹក្សាភិបាល គណៈគ្រប់គ្រង បុគ្គលិក ព្រមទាំងអតិថិជន និងស្ថាប័នរដ្ឋ។ NSO មានទំនួលខុសត្រូវខ្ពស់ ជាមួយនិងចក្ខុវិស័យ ច្បាស់លាស់ ដើម្បីនាំមកនូវដំណោះស្រាយ ៣៦០ជីក្រេលើប្រព័ន្ធ Digital ប្រកបដោយភាពច្នៃប្រឌិតដល់អ្នកប្រើប្រាស់ដែលជួយឲ្យអាជីវកម្មរបស់ពួកគេរីកចម្រើនលឿន។

ទស្សនៈវិស័យ៖

អាជីវកម្មខ្នាតតូច និងមធ្យម នៅកម្ពុជាដែលជោគជ័យ និងស្តង់ដារគឺប្រើប្រាស់ប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យាគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការរបស់ NSO Technology ។

បេសកកម្ម៖

បង្កើតប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យាគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការអាជីវកម្មគ្រប់ប្រភេទ ដើម្បីជួយសម្រួលដល់ម្ចាស់អាជីវកម្មក្នុងការគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការផ្ទៃក្នុង និងអតិថិជន ឲ្យមានភាពច្បាស់លាស់ លឿន សុវត្ថិភាព និងអាចបំប្លែងពីអាជីវកម្មបែបគ្រួសារទៅជាអាជីវកម្មស្តង់ដារ ចាក់ចេញពីអ្នក ទោសអាជីវកម្ម ។



ខ. មាតិកាប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យា/SYSTEM FEATURE

I. ផ្ទាំងគ្រប់គ្រងផ្នែកក្រុមហ៊ុន /Manage Company

1. គ្រប់គ្រងសិទ្ធិក្នុងការប្រើប្រាស់ប្រព័ន្ធ / Manage User Role

- 1.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានម្ចាស់កម្មសិទ្ធិ/ Manage Owner
- 1.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានទីភ្នាក់ងារលក់/ Manage Agency Company
- 1.3 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអ្នកប្រើប្រាស់ / Manage User
- 1.4 គ្រប់គ្រងការបង្កើតមុខតំណែង/ Manage Position
- 1.5 គ្រប់គ្រងការបង្កើតសិទ្ធិប្រើប្រាស់សម្រាប់ ក្រុមហ៊ុន / Manage Role Company
- 1.6 គ្រប់គ្រងការបង្កើតសិទ្ធិប្រើប្រាស់សម្រាប់ក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Role Agency Company

2. គ្រប់គ្រងការកំណត់ផ្នែកគណនេយ្យ / Manage Accounting Setup

- 2.1 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានប្រភេទគណនី / Manage Type of Account
- 2.2 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានគណនី / Manage Chart of Account

3. គ្រប់គ្រងការកំណត់ / Manage Setting

- 3.1 គ្រប់គ្រងការបង្កើតគោលការណ៍ដកកម្រៃជើងសារ / Manage Withdraw Policy
- 3.2 គ្រប់គ្រងការបង្កើតគោលការណ៍បញ្ចុះតម្លៃ / Manage Discount
- 3.3 គ្រប់គ្រងការបង្កើតលក្ខខណ្ឌទទួលស្គាល់ចំណូល / Manage Condition Income
- 3.4 គ្រប់គ្រងសកម្មភាពកំណត់ហេតុ / Manage Log Activity

4. គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជន / Manage Client

- 4.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជន / Manage Client

- 4.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជន / Manage Client
- 5. គ្រប់គ្រងការបង្កើតព័ត៌មានអចលនទ្រព្យ / Manage Properties
 - 5.1 គ្រប់គ្រងការបង្កើតព័ត៌មានប្រភេទអចលនទ្រព្យ / Manage Category
 - 5.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានគម្រោង / Manage Project
 - 5.3 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអចលនទ្រព្យ / Manage Properties List (Item Stock)
 - 5.4 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការផ្តល់សិទ្ធិលក់អចលនទ្រព្យទៅក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Properties To Agency
 - 5.5 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការផ្តល់សិទ្ធិលក់អចលនទ្រព្យរួចរាល់ទៅក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់/Manage Assigned Properties
- 6. គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការលក់អចលនទ្រព្យ / Manage Operation
 - 6.1 គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ កក់ប្រាក់/ Manage Properties Booking
 - 6.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការប្តូរ / Manage Properties Blocked
 - 6.3 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការកក់ប្រាក់/ Manage Properties Booking List
 - 6.4 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការអនុម័តការកក់ប្រាក់/ Manage Approval Clear Deposit
 - 6.5 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការបង់ប្រាក់របស់អតិថិជន/ Manage Customer Payment
 - 6.6 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការអនុម័តការបង់ប្រាក់/ Manage Approve Payment
 - 6.7 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការបដិសេធការបង់ប្រាក់/ Manage Rejected Payment
- 7. គ្រប់គ្រងការផ្តល់កម្រៃជើងសារជូនក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Commission To Agency
 - 7.1 គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ ផ្តល់កម្រៃជើងសារ/ Manage Commission Agency
 - 7.2 គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការដកកម្រៃជើងសារដែលអាចដកបាន/ Manage Commission Available
 - 7.3 គ្រប់គ្រងបញ្ជីដកកម្រៃជើងសារ/ Manage Commission Available
 - 7.4 គ្រប់គ្រងបញ្ជីដកកម្រៃជើងសារដែលបានបោះបង់ការកក់ប្រាក់/ Manage Commission Cancel Booking
- 8. គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការគណនេយ្យ / Manage Accounting
 - 8.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអ្នកផ្គត់ផ្គង់ / Manage Supplier
 - 8.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មាន Journal / Manage Journal
 - 8.3 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានចំណូល / Manage Income
 - 8.4 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានចំណាយ / Manage Expense
 - 8.5 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានជំពាក់អ្នកផ្គត់ផ្គង់ / Manage Account Payable (A/P)
 - 8.6 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានដែលអតិថិជនជំពាក់ / Manage Account Receivable (A/R)
- 9. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍គណនេយ្យ / Manage Accounting Report
 - 9.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ Ledger / Manage Ledger
 - 9.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ Trial Balance / Manage Trial Balance
 - 9.3 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ តុល្យការ / Manage Balance Sheet
 - 9.4 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ ចំណេញខាត/ Manage Income Statement
- 10. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រតិបត្តិការ / Manage Operation Report
 - 10.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រចាំថ្ងៃ / Manage Daily Report
 - 10.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនកក់ប្រាក់ដែលមិនទាន់ធ្វើកុងត្រា / Manage Booking List

- 10.3 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនកក់ប្រាក់ទាំងអស់ / Manage Booking History
- 10.4 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបោះបង់ការកក់ប្រាក់/ Manage Booking Cancel
- 10.5 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនធ្វើកុងត្រា/ Manage Client Contract
- 10.6 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍បង់រំលោះរបស់អតិថិជន/ Manage Installment List
- 10.7 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបង់ប្រាក់យឺត/ Manage Installment Arrear
- 10.8 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រមូលលុយពីអតិថិជន/ Manage Installment Collected
- 10.9 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ត្រូវប្រមូលលុយពីអតិថិជន/ Manage Installment Collection
- 10.10 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍សរុបរួម/ Manage Installment Summary
- 10.11 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបង់ប្រាក់បញ្ចប់ / Manage Installment Completed
- 10.12 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបោះបង់ការបង់ប្រាក់ / Manage Installment Cancel
- 10.13 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍លក់/ Manage Sale Report

11. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុក / Manage Stock Report

- 11.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុកទាំងអស់ / Manage Item Stock
- 11.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុកដែលបានលក់ចេញ / Manage Item Sold

****មានតែមួយក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់**

I. ផ្ទាំងគ្រប់គ្រងក្រុមហ៊ុនទីភ្នាក់ងារលក់ /Manage Agency Company

1. គ្រប់គ្រងសិទ្ធិក្នុងការប្រើប្រាស់ប្រព័ន្ធ / Manage User Role

- 1.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអ្នកប្រើប្រាស់ / Manage User
- 1.2 គ្រប់គ្រងការបង្កើតមុខតំណែង / Manage Position
- 1.3 គ្រប់គ្រងការបង្កើតសិទ្ធិប្រើប្រាស់សម្រាប់ ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Role Agent

2. គ្រប់គ្រងការកំណត់ / Manage Setting

- 2.1 គោលការណ៍ដកកម្រៃជើងសារ / Withdraw Policy
- 2.2 គ្រប់គ្រងកម្រិតភ្នាក់ងារលក់/ Network Policy
- 2.3 គ្រប់គ្រងទីភ្នាក់ងារលក់លក្ខណៈជាក្រុម / Group Policy
- 2.4 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជនគោលដៅ / Manage Prospect Customer By (CRM)
- 2.5 គ្រប់គ្រងសកម្មភាពកំណត់ហេតុ / Manage Log Activity
- 2.6 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជន / Manage Client
- 2.7 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអតិថិជន / Manage Client

3. គ្រប់គ្រងព័ត៌មានទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Agents

- 3.1 គ្រប់គ្រងការបង្កើតទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Create Agents

4. គ្រប់គ្រងសាច់ប្រាក់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Agents Wallet

- 4.1 គ្រប់គ្រងការចុះឈ្មោះដាក់សាច់ប្រាក់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Register Wallet
- 4.2 គ្រប់គ្រងការដាក់សាច់ប្រាក់របស់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Wallet Top Up
- 4.3 គ្រប់គ្រងបញ្ជីសាច់ប្រាក់របស់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Wallet Fund List
- 4.4 គ្រប់គ្រងការចុះឈ្មោះដាក់សាច់ប្រាក់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Register Wallet

5. គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអចលនទ្រព្យ / Manage Properties

- 5.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអចលនទ្រព្យដែលម្ចាស់គម្រោងផ្តល់សិទ្ធិលក់ / Manage Properties
6. គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ កក់ប្រាក់/ Manage Properties Booking
 - 6.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មាន កក់ប្រាក់ / Booking
 - 6.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការប្តូរ / Manage Properties Blocked
 - 6.3 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានការកក់ប្រាក់/ Manage Properties Booking List
 - 6.4 គ្រប់គ្រងលើការប្រមូលប្រាក់កក់ទៅកាន់ម្ចាស់គម្រោង / Collect Deposit To Owner
7. គ្រប់គ្រងការផ្តល់កម្រៃជើងសារជូនទីភ្នាក់ងារលក់ / Commission Management
 - 7.1 គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ ផ្តល់កម្រៃជើងសារ/Commission Agent
 - 7.2 គ្រប់គ្រងបញ្ជីដកកម្រៃជើងសារ/Manage Commission Sharing List
 - 7.3 គ្រប់គ្រងកម្រៃជើងសារពីម្ចាស់គម្រោង /Manage Commission Revenue
 - 7.4 គ្រប់គ្រងកម្រៃជើងសារសរុប/ Manage Commission Summary
 - 7.5 គ្រប់គ្រងបញ្ជីដកកម្រៃជើងសារដែលបានបោះបង់ការ កក់ប្រាក់/ Manage Commission Cancel Deposit
 - 7.6 គ្រប់គ្រងបញ្ជីដកកម្រៃជើងសារដែលបានបោះបង់ការ បង់ប្រាក់/ Manage Commission Cancellation
8. គ្រប់គ្រងព័ត៌មានផ្តល់ទៅទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Feeds
 - 8.1 គ្រប់គ្រងការបង្កើតព័ត៌មានទៅកាន់ទីភ្នាក់ងារលក់ / Manage Feeds
9. គ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការគណនេយ្យ / Manage Accounting
 - 9.1 គ្រប់គ្រងព័ត៌មានអ្នកផ្គត់ផ្គង់ / Manage Supplier
 - 9.2 គ្រប់គ្រងព័ត៌មាន Journal / Manage Journal
 - 9.3 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានចំណូល / Manage Income
 - 9.4 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានចំណាយ / Manage Expense
 - 9.5 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានជំពាក់អ្នកផ្គត់ផ្គង់ / Manage Account Payable (A/P)
 - 9.6 គ្រប់គ្រងបញ្ជីព័ត៌មានដែលអតិថិជនជំពាក់ / Manage Account Receivable (A/R)
10. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍គណនេយ្យ / Manage Accounting Report
 - 10.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ Ledger / Manage Ledger
 - 10.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ Trial Balance / Manage Trial Balance
 - 10.3 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ តុល្យការ / Manage Balance Sheet
 - 10.4 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ ចំណេញខាត/ Manage Income Statement
11. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រតិបត្តិការ / Manage Operation Report
 - 11.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រចាំថ្ងៃ / Manage Daily Report
 - 11.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនកក់ប្រាក់ដែលមិនទាន់ធ្វើកុងត្រា / Manage Booking List
 - 11.3 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនកក់ប្រាក់ទាំងអស់ / Manage Booking History
 - 11.4 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបោះបង់ការកក់ប្រាក់/ Manage Booking Cancel

- 11.5 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនធ្វើកុងត្រា/ Manage Client Contract
- 11.6 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍បង់រំលោះរបស់អតិថិជន/ Manage Installment List
- 11.7 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបង់ប្រាក់យឺត/ Manage Installment Arrear
- 11.8 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ប្រមូលលុយពីអតិថិជន/ Manage Installment Collected
- 11.9 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ត្រូវប្រមូលលុយពីអតិថិជន/ Manage Installment Collection
- 11.10 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍សរុបរួម/ Manage Installment Summary
- 11.11 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបង់ប្រាក់បញ្ចប់ / Manage Installment Completed
- 11.12 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍អតិថិជនបោះបង់ការបង់ប្រាក់ / Manage Installment Cancel
- 11.13 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍លក់/ Manage Sale Report
- 12. គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុក / Manage Stock Report
 - 12.1 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុកទាំងអស់ / Manage Item Stock
 - 12.2 គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ស្តុកដែលបានលក់ចេញ / Manage Item Sold

III. បន្ថែមមុខងារថ្មី / Add New Feature

- 1. បន្ថែមការអូសតម្លៃពីលើថ្លៃដើមដែលបានកំណត់/Add New Sale Price Of Cost
- 2. បន្ថែមមុខងារការលក់ ទិញពន្ធុតម្លៃថ្មីថ្មី/ Add New Promotion Item
- 3. បន្ថែមមុខងារធ្វើតារាងបង់ប្រាក់លើថ្លៃសេវាកាត់ប្លង់ជូនអតិថិជន/Make Schedule For Service Properties T
- 4. បន្ថែមការកំណត់អ្នកដឹកភ្ញៀវដើម្បីទទួលកម្រៃជើងសារ/Set-up Delivery
- 5. បន្ថែមការគ្រប់គ្រងម្ចាស់ភាគហ៊ុនតាមគម្រោងនីមួយៗ
 - 5.1 បង្កើតម្ចាស់ភាគហ៊ុន/Add Shareholders
 - 5.2 បែងចែកភាគលាភតាមភាគរយរបស់ម្ចាស់ភាគហ៊ុន/Add Dividends To Shareholder
 - 5.3 បែងចែកភាគលាភតាមភាគរយរបស់ក្រុមម្ចាស់ភាគហ៊ុន/Add Dividends To Group Shareholder
 - 5.4 របាយការណ៍ម្ចាស់ភាគហ៊ុន/Report Shareholder

គ. តម្លៃនិងលក្ខខណ្ឌបង់ប្រាក់ COST AND PAYMENT TERM

ល.រ	បរិយាយសង្ខេប	តម្លៃ
1	ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងការលក់ MANAGE POS SYSTEM	\$2,800.00
2	ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ MANAGE OPERATION	
3	គ្រប់គ្រងប្រព័ន្ធគណនេយ្យស្តង់ដារ MANAGE ACCOUNTING STANDARD	
4	គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ MANAGE REPORTS	
តម្លៃសរុប		\$2,800.00

ចំណាំ ៖

1. តម្លៃខាងលើមិនរួមបញ្ចូលពន្ធ(VAT) 10% ទេ
2. តម្លៃខាងលើរួមបញ្ចូល Domain, Hosting, Maintains មួយឆ្នាំ
3. ឆ្នាំទី២អតិថិជនត្រូវបង់ Domain, Hosting, Maintenance 200\$/ឆ្នាំ
4. ប្រើប្រាស់ Web Application

លក្ខខណ្ឌបង់ប្រាក់ PAYMENT CONDITION ៖

1. បង់ប្រាក់លើកទី១: 50% ពេលចុះកិច្ចសន្យា និងចាប់ផ្តើមបង្កើតប្រព័ន្ធ
2. បង់ប្រាក់លើកទី២: 50% ពេលដាក់ប្រព័ន្ធអោយប្រើប្រាស់ជាផ្លូវការ

រយៈពេលក្នុងការបង្កើតប្រព័ន្ធលក់ផលិតផលនេះ៖ ចាប់ពី ៤៥ថ្ងៃ ទៅ ៩០ថ្ងៃ (គិតថ្ងៃធ្វើការ)

ជាកិច្ចចុងក្រោយ រាល់ព័ត៌មាននិងទិន្នន័យទាំងឡាយ យើងខ្ញុំសូមរក្សាសិទ្ធិ។ ប្រសិនបើមានចម្ងល់ត្រង់កន្លែងណាដែលមិនទាន់មាន អត្ថន័យគ្រប់ជ្រុងជ្រោយឬខ្វះចន្លោះលោក/លោកស្រី សូមធ្វើការទំនាក់ទំនងមកកាន់ក្រុមការងាររបស់យើងខ្ញុំតាមរយៈបណ្តាញទំនាក់ទំនង ឬ តាមទូរសព្ទលេខ 087 448 271/089 333 773 យើងខ្ញុំសង្ឃឹមថាយើងនឹងក្លាយទៅជាដៃគូអាជីវកម្មដែលផ្តល់នូវអត្ថប្រយោជន៍ យ៉ាងជ្រាលជ្រៅឲ្យគ្នាទៅវិញទៅមក យើងខ្ញុំទន្ទឹងរង់ចាំហើយសង្ឃឹមថានឹងទទួលបានការឆ្លើយតបយ៉ាងវិជ្ជមានពីសំណាក់លោកលោក ស្រី។ សូមអរគុណ ទុកជាមុន !

NSO TECHNOLOGY

ហត្ថលេខា

លោក រស់ សុវណ្ណថា,

ជាអគ្គនាយក